

オープン・イノベーションで成功させる IoT分野の新規事業立ち上げ

～アライアンス活用による「知の範囲」の拡大と収益獲得～

— 講師 —

株式会社ティーシーコンサルティング 代表取締役社長 富田 賢 氏

日 時 2016年4月21日(木) 午後2時～5時
会 場 SSK セミナールーム
東京都港区西新橋2-6-2 友泉西新橋ビル4F

[重点講義内容]

IoT(Internet of Things)は、新規事業立ち上げのメイン・フィールドとなっているものの、収益に結びついている企業はまだ少なく、2016年は「ハイプ・サイクル」の過剰な期待のピーク期を越えたと言えます。地に足を付けつつ、着実に加速度を付けて、新規事業立ち上げに取り組むべき時期となっています。

ニーズはあるにも関わらず、多くの企業で、IoTがビジネスとして成り立たないのは、なぜか？、どうすれば、ビジネスとして成り立つようにできるのか？、そのメカニズムをお話します。

IoTを収益化するにあたっては、スピード・アップ、成功率アップ、コストの低減からも、アライアンスが重要となります。アライアンスの活用のためには、「オープン・イノベーション」の基礎理論を理解することも必要です。中長期的にイノベーションを生み出し、短期的に収益を獲得するためにも、企業の「知の範囲」をアライアンス活用によって広げることがポイントとなります。

講師は、技術分野ではなく、ビジネス(アライアンス、営業、新規事業の方向性、財務)の専門家です。技術開発だけでなく、ビジネス面での発想を多く取り入れましょう！講師のベストセラーとなっている著書『新規事業立ち上げの教科書 ～ビジネスリーダーが身に付けるべき最強スキル』の内容も踏まえたお得な内容となります。

エキサイティングなライブ講義、ぜひ、ご参加ください。

1. 「ハイプ・サイクル」から見るIoT(Internet of Things)の動向
2. IoTの収益化にあたってのキモは何か？ ～収益化のための2つのラインのクロス～
3. 顧客の声を拾えていますか？ ～ユーザー・ニーズの掴み方～
4. IoT開発のための資金投入の判断の仕方 ～自社投資と収益事業、短期と中期～
5. IoTは、アライアンスの主戦場 ～これまでのITビジネスとの違い～
6. オープン・イノベーションの基礎理論 ～「コンピテンシー・トラップ」の回避～
7. 「知の範囲」の広げ方 ～企業の境界線の拡張～
8. 企業はなぜアライアンスをするのか？ ～2つの基礎理論～
9. アライアンスにおける相互補完関係の重要性 ～Give and Take～
10. IoTにおける人工知能の重要さと新規事業立ち上げでの活用
11. 質疑応答

PROFILE 富田 賢(とみた さとし)氏

慶應義塾大学総合政策学部(SFC)卒業。京都大学大学院経済学研究科修了、経済学修士。米国系銀行を経て、1999年、独立系ベンチャーキャピタルの創業に参画し、多くのベンチャーに投資し、上場へと導く。2001年、VC会社も2年半で上場達成。2003年～大阪市立大学の社会人向け大学院・専任講師(ベンチャーファイナンス論、事業計画書作成指導)。米国ペンシルバニア大学及び中国上海交通大学にて在外研究。住友信託銀行の専門職を経て、2008年～現職。約7年で160社以上の驚異的なコンサルティング実績を有する。上場企業及び中堅・中小企業のコンサルティングを常に30社以上実施(約半分が上場企業)。アライアンス(事業提携)による新規事業の立ち上げと売上アップを得意とする。オフィスは外苑前の青山通り沿いに立地。年間70回以上のセミナー講演を行っている。著書に『新規事業立ち上げの教科書～ビジネスリーダーが身につけるべき最強スキル』(総合法令出版)、『世界のエリートが教えるちょっとした仕事の心がけ』(マイナビ新書)などがある。慶應義塾大学SFC研究所・上席所員として、人工知能の専門家である武藤佳恭教授とともに、IoTに取り組んでいる。アライアンスの数理モデル研究にて、2016年1月国際学会にてアワード受賞。

●受講料	1名につき 32,400円(税込) 同一のお申込フォームよりお申込の場合、2人目以降 27,000円(税込)
●お申込方法	お申込フォームにご記入いただきFAXでお申込み下さい。 折り返し、受講証(当日ご持参下さい)、請求書、会場地図をお送り致します。 お申込み後、5営業日以内にお手元に届かない場合は必ずご一報下さい。 ※お客様のご都合でキャンセルされる場合は、「開催1週間前まで」にお申し出下さい。 その後のキャンセルは、お申し受けできませんのでご了承下さい。 ※ビル内は禁煙になりますので、ご了承の上お申込み下さい。
●お支払方法	請求書を発行いたしますので、開催日までに銀行振込でお願いします。 (遅れる場合はご相談下さい)

(お申込フォーム)

4月21日(木) 「IoT時代の新規事業立ち上げ戦略」				申込日	月	日
貴社名						
所在地	〒					
フリガナ氏名			所属部署・役職			
TEL	()	—	FAX	()	—	
E-mail	ブロック体でのご記入をお願いいたします。					

講師著書『新規事業立ち上げの教科書』をお読みいただいていますか？

に✓を入れて下さい 読んだ 読んでいない

※複数名様お申込の場合は下記にご記入をお願いいたします

フリガナ氏名			所属部署・役職			
TEL	()	—	FAX	()	—	
E-mail	ブロック体でのご記入をお願いいたします。					

講師著書『新規事業立ち上げの教科書』をお読みいただいていますか？※講演内容を調整いたします。

に✓を入れて下さい 読んだ 読んでいない

※「受講証」等の送付先が上記と異なる場合は下記にご記入下さい。

通信欄	
-----	--

<p>●E-mail アドレス登録受付&ご紹介キャンペーン実施中[図書カード(500円)を進呈いたします]</p> <p><input type="checkbox"/> セミナーへのお申込みではなく、メール配信登録のみの方は左記へ✓を入れて下さい。 ※携帯アドレス、フリーメールアドレスは登録対象外となっております。 ※メール配信登録をご希望の方をご紹介下さい！ご紹介いただいた方には図書カード(500円)を進呈させていただきます。 ※上記お申込フォームに、ご郵送先(貴社名・所在地・氏名・所属部署・役職)をご記入下さい。</p>
--

■主催(お申込み・お問い合わせ先) 株式会社 新社会システム総合研究所

お申込み受付 FAX 03-5532-8851

〒105-0003 東京都港区西新橋2-6-2 友泉西新橋ビル4階

Tel:03-5532-8850/E-mail:info@ssk21.co.jp/URL:http://www.ssk21.co.jp

※配信停止、宛先変更、個人情報の苦情及び相談・開示は上記までご連絡下さい。16119-M