

## ティーシーコンサルティング

### 戦略的な事業提携成功の秘訣

ティーシーコンサルティング（東京都港区）代表取締役社長の冨田賢氏は、事業アライアンスの専門家として、企業と企業を繋げ、提携による新規事業の立ち上げに積極的に取り組んでいる。

これまで、約5年間で120社以上のコンサルティング先企業をサポートしてきた中で、成功事例が続々と出てきている。例えば、新製品のアイデアと開発力はあるが資金不足のベンチャー企業に対して、資金はあるが新規事業のネタがない状態だった業歴の長い中小企業を紹介し、資金を提供することで新製品を開発することに成功した。

同社は、新規事業の開発に困っている中小企業に対して、大学教授が開発したアイデアや技術などを紹介して事業化するハンズオンのサポートも行っており、既存事業が衰退してきている業歴の長い中小企業からの問い合わせが増えている。

その他にも、新規事業立ち上げの成否にかかわる新規開拓営業については、顧客ターゲット層が共通の企業同士の営業面での提携をアレンジすることで問題を解決。

「事業提携を成功させる秘訣は、①



現在進行形でかき集める豊富なネットワーク、②外部との交渉や社内調整における「突破力」、③信用・信頼のある仲介者の存在となります。私たちは、それらを有しているため、成功事例を次々と生み出せています。企業の現状打破のためには、外部とやかに組むかです。私たちは、これからも、事業提携の成功事例を作り続けていきます」と冨田社長は話す。

#### 【問い合わせ先】

ティーシーコンサルティング  
東京都港区南青山2-11-13  
南青山ビル7階  
☎03・4530・8537  
<http://www.tcconsulting.co.jp/>

