

9月30日まで早割キャンペーン中

# IoT・FinTech 時代の新規事業立ち上げ戦略 ～人工知能の機能とアライアンス活用～

講師 とみ た さとし 富田 賢氏

株式会社ティーシーコンサルティング  
代表取締役社長  
博士(政策・メディア)Ph. D.

略歴：慶應義塾大学(総合政策学部)卒、京都大学大学院経済学研究科修士課程修了(経済学修士)、慶應義塾大学大学院政策・メディア研究科後期博士課程修了(政策・メディア博士) 米系銀行を経て、独立系VCの立ち上げに参画 2001年、2年半で自社VCの上場も達成 03年～大阪市立大学大学院・専任講師 米国ペンシルバニア大学や上海交通大学にて在外研究 住友信託銀行を経て、08年～現職 アライアンスによる新規事業立ち上げを中心に、約8年で170社以上のコンサルティングを実施 外部セミナー講演も年間50回以上実施 著書に『新規事業立ち上げの教科書ービジネスリーダーが身に付けるべき最強スキル』、『これから10年活躍するための新規開拓営業の教科書』、『世界のエリートが教えるちよとした仕事の心がけ』など 16年国際学会にてアライアンスの相互補完数理モデル研究にてアワード(Outstanding Research Award)を受賞

開催日 2016年11月15日(火) 午後1時30分～4時30分

IoT(Internet of Things)は、新規事業立ち上げのメイン・フィールドになっているものの、なかなかビジネスにできていない企業も多いのが実情です。IoTをビジネスとして成り立たせるにはどのようにしたらよいか、IoTにおける各企業の役割(ハード・ソフトの両面)を踏まえ、お話しいたします。とりわけ、損益分岐を下げるにあたってのアライアンス活用についても解説いたします。

FinTechとIoTは、多少、事業の仕組みとして異なる面もありますが、同じ概念で捉えることもできます。FinTechについても部分的に取り扱います。

IoTやFinTechを実現し、支えているのが、人工知能です。当セミナーでは、人工知能の中の機械学習のオープン・ソースのパッケージを用いて、アンサンブル学習の簡単なデモも行います。人工知能を具体的に操作しているところは見ることが少ないと思いますが、人工知能の機能を体感していただけるかと思えます。

講師のベストセラーとなっている著書『新規事業立ち上げの教科書 ～ビジネスリーダーが身に付けるべき最強スキル』(第4刷まで増刷、1万部突破!)の内容も盛り込み、新規事業立ち上げにおける発想の仕方や方向性の定め方、推進の仕方などについても、時間が許す限りで、ご説明します。

講師は、アライアンス(提携)の専門家であり、約8年で160社以上の豊富なコンサルティング実績を有しています。IoTビジネスに取り組むにあたって、アライアンスがポイントとなります。当セミナーでは、アライアンスの基礎理論や国際学会でアワードを受賞した相互補完数理モデルの概要、いくつかの事例なども、お話しいたします。

漠然とした捉え方となりがちなIoTや人工知能に関する情報を整理し、また、アライアンスの活用方法を学ぶ機会として、是非、ご参加ください。

※ サブテキストとして、参加者全員に書籍『新規事業立ち上げの教科書』を進呈します。

※ 当日の内容は、以下の目次から変更になる可能性があります。

1. IoT(Internet of Things)とは何か?IoTがブームになっている理由
2. 複合的な事業構築となるIoT ～アライアンスの重要性～
3. IoTにおいて誰がお金を払うのか? ～自社投資型と収益事業型～
4. IoTをビジネスとして成り立たせるためには? ニーズの強さとの“均衡”
5. 【デモ】人工知能(機械学習)の簡単な実演 ～重回帰分析との予測精度の違い～
6. 人工知能ができること・できないこと、“オーグメンテーション”の大切さ
7. FinTechにおいてもオープン・ソース ～ブロックチェーン～
8. FinTechで有望そうな分野と取り組みにあたっての注意点
9. アライアンスの基礎理論 ～資源ベース理論による経営資源の交換～
10. アライアンスの相互補完数理モデルの概要 ～Give & Take!～
11. スピードアップと成功率アップに向けたアライアンス活用
12. 質疑応答 ※ 録音、ビデオ・写真撮影、PCの使用等はご遠慮ください



- ◆テーマ **IoT・FinTech時代の新規事業立ち上げ戦略**
- ◆講師 **富田 賢氏 株式会社ティーシーコンサルティング**
- ◆開催日 **2016年11月15日(火) 午後1時30分～4時30分**
- ◆会場 **カンファレンスルーム (株式会社セミナーインフォ内)**  
千代田区九段南 2-2-3 九段プラザビル 2F TEL:03-3239-6544 (代)  
地下鉄(半蔵門線・東西線・都営新宿線) 九段下駅
- ◆参加費 1名につき **33,730円**(消費税・資料代を含む) ⇒ 9/30までキャンペーン価格 **29,730円**  
※資料はセミナー会場にてお渡しいたします。 弊社WEBからのお申込みで更に1,000円割引。

60万円で24回分、30万円で11回分、12万円で4回分のセミナー回数券を発行いたします。通常のお申込より9,000円～5,000円程度お得で、決算期をまたぐお申込にベストなプランです。詳しくは、主催者にお問い合わせください。

- ◆お問合せ先 **株式会社セミナーインフォ TEL:03-3239-6544 FAX:03-3239-6545**
- ◆申込方法 個人情報の取り扱い・申込規約に同意の上、下段の参加申込書に必要事項をご記入の上 FAXにてお申込みください。折り返し受講票・請求書をお送りいたします。

切らずにこのままFAXしてください

**FAX:03-3239-6545**

**個人情報の取り扱いについて (2014.4.1)**

1. 個人情報の収集：株式会社セミナーインフォ(以下、「弊社」と記述)は、セミナー申込業務に必要な情報を収集しています。
  2. 個人情報の利用：弊社は、収集した個人情報を①セミナー申込業務 ②セミナーおよび弊社サービスのご案内業務に利用させていただきます。
  3. 個人情報の預託：セミナーおよび弊社サービスのご案内時に、ダイレクトメール発送代行会社に個人情報を預託することがございます。
  4. 個人情報の管理：弊社は、収集した個人情報を個人情報保護水準について定めたJIS規格(JISQ15001)に則り、厳重に管理・保護いたします。収集した個人情報を第三者に提供することはありません。また、収集した個人情報は、弊社の業務終了に伴い、弊社の責任のもとで適切に廃棄・消去いたします。
  5. 個人情報の開示・訂正・削除：弊社に提供されたご自身の個人情報について、開示・訂正・削除を請求することができます。弊社にこのような要求をされる場合、末尾の問い合わせ窓口までご連絡ください。本人以外への個人情報の漏洩や、本人以外による個人情報の書き換え等を防止するため、本人であることの確認がとれた場合に限り個人情報の開示・訂正・削除を行うものとします。
- ◆ 個人情報についてのお問い合わせ先：株式会社セミナーインフォ TEL 03-3239-6544 [privacy@seminar-info.jp](mailto:privacy@seminar-info.jp)

**申込規約 (2014.4.1)**

1. 申込の正式確定：お客様からの申込を確認した時点で正式なお申し込みとして確定させていただきます。
2. セミナー代金の支払日：原則として開催前日までにお支払いください。
3. 正式申込後のキャンセル：正式申込後のお客様事情等によるキャンセルはお受けすることができません。
4. セミナーへの出席：セミナー当日は当社発行の受講票をご持参の上、会場へお越しください。代理の方が出席されることも可能です。
5. 欠席の場合の取り扱い：セミナーを欠席された場合でも受講料金はお支払いいただくこととなりますが、後日資料と他のセミナーに参加可能な振替票をご送付いたします。その場合は欠席したセミナー代金と、振替参加するセミナー代金に生じる差額の請求、払い戻しは発生いたしません。
6. 開催延期・中止：申込人数が最低開催人数に達しない場合、および天災等の不可抗力的要因により、開催を延期、もしくは中止することがあります。セミナー代金がお支払い済みの場合には、代金を返金させていただきます。

個人情報の取り扱い・申込規約に同意をし下記セミナーの参加申込みをいたします 年 月 日

**2016年11月15日(火) 午後1:30～4:30 『IoT・FinTech時代の新規事業立ち上げ戦略』**

※お支払いは原則として開催日前日までをお願いしておりますが、お支払いご希望日があればご記入ください。【支払予定日 月 日】

会社名			
住所	(〒 )		
TEL		FAX	
E-mail			
参加者氏名		所属・役職名	
参加者以外の方に請求書・受講票送付を希望される場合のみご記入ください	氏名	所属	TEL
事前に講師へご質問または弊社への問合せがございましたらご記入ください。			